

Westpack A/S
Main office Denmark
Sletten 21 DK-7500 Holstebro

Tel : + 45 7080 9333
www.westpack.com

WHEN PACKAGING MATTERS!

To handelselever med speciale indenfor salg

Drømmer du om en fremtid indenfor salg? Og vil du gerne have hands-on-erfaring med salg i en international virksomhed? Så har vi nu to ledige elevstillinger.

Som handelselev hos Westpack bliver du en del af en dynamisk salgsafdeling med fokus på salg, kundeoplevelser og rådgivning. Du får et unikt elevforløb, hvor ikke to dage er ens. Lige nu har vi elevstillinger ledige i begge vores salgsafdelinger:

Elevstilling i Storkunde salg (Key Account Sale)

Du understøtter og supporterer afdelingens Key Account Managers i salgsprocessen, der har karakter af projektsalg. Du bliver bindeleddet mellem afdelingens Key Account Managers og mere end 300 internationale brand-kunder indenfor smykker, ure og briller. Du planlægger indkøb og logistik, hvor produkterne primært købes ind i Asien.

Dine opgaver bliver bl.a.:

- Håndtering af kundeordrer gennem alle salgets faser
- Håndtering af indkøbsordrer til både vores kinesiske og indonesiske kontorer samt til europæiske leverandører
- Rådgive kunder omkring logistik-løsninger, hvor især planlægning af levering fra Fjernøsten er en væsentlig opgave
- Rådgive kunder omkring lagerløsninger på vores lagre i Danmark og Kina
- Håndtering af eventuelle reklamationer og sikre den gode kundeoplevelse i hele salgsprocessen.
- Kommunikation med kunder og indkøb er primært på engelsk

Elevstilling i Detail Salg (Retail sale)

Du får ansvaret for et eller flere markeder, hvor du sidder med den primære kundekontakt på disse markeder. Kunderne er primært mindre og mellemstore kunder indenfor salg af smykker, ure og briller. Din opgave er at hjælpe kunderne med at finde de bedste emballageløsninger, som kan understøtte kundens brand.

Dine opgaver bliver bl.a.:

- Håndtering af kundeordrer på vores webshop fra mere end 23.000 butikker og brands.
- Rådgive kunder omkring emballage og øvrige produkter til branding af deres hovedprodukter: smykker, ure og briller.
- Udarbejde og bestille kundelogo'er i samarbejde med kolleger i Kina, for at customize kundens emballage.
- Kommunikation med kunder på forskellige platforme som telefon, mail og chat.
- Håndtering af eventuelle reklamationer og sikre den gode kundeoplevelse i hele salgsprocessen.
- Dialog med kunder er primært på dansk og engelsk, men da vi har 15 sprogversionerede webshops, er andre sprogkompetencer en fordel.

Derudover vil der naturligvis være mange spændende ad hoc-opgaver i begge salgsafdelinger, som afsætter produkter til mere end 60 forskellige lande i hele verden. Du skal være indstillet på, at opgaverne vil veksle meget mellem kundedialog, kommunikation og håndtering af ordrer.

Vi tilbyder dig:

- Et unikt elevforløb hvor du bliver klædt på til ovennævnte opgaver af kompetente kolleger.
- En spændende hverdag i en dynamisk salgsafdeling, hvor der tales mange forskellige sprog.
- Et salgsmiljø hvor du sælger til kunder i både Europa, USA og Australien.
- Et uformelt arbejdsmiljø med dygtige kolleger og faglige udfordringer.
- Uddannelse i salgsprocessen indenfor emballage til smykke-, ur- og brillebranchen. Vi sælger til mere end 60 lande, som vi servicerer og annoncerer til på 15 forskellige sprog.
- Gode jobmuligheder efter endt elevtid.

Vi forventer, at du er:

- Struktureret og serviceminded.
- Dygtig til sprog – især på skrift; dansk og engelsk er et krav.
- Motiveret for at arbejde i en travl og spændende virksomhed, hvor resultater nås gennem salg og stram styring i hele værdikæden.
- Klar på at udleve vore fire værdier: fællesskab, troværdighed, ansvarlighed og købmandskab – hver dag.

Det praktiske:

- Din baggrund er en relevant kvalificerende merkantil uddannelse (HHX, HGS/EUS, EUX, EUD, EUV).
- Elevforløbet er "Handelsassistentelev med speciale i salg" og varer to år, inkl. 7-8 ugers skoleophold.
- Jobbet foregår på vores kontor i Holstebro, hvor du kommer til at indgå i et team af dygtige og kompetente medarbejdere, der alle har fokus på kunder og resultater.
- Du refererer til salgschefen i din hverdag.

Ansøgning:

Ansøgning, CV og relevante dokumenter sendes til salgschef Henrik Hansen på hha@westpack.com. Skriv "Salgselev" i emnefeltet.

Ansøgningsfrist: Snarest.

Tiltrædelse: August, men tiltrædelse inden er også muligt.

Westpack designer, udvikler og sælger smykkeemballage og displayløsninger til mere end 20.000 guldsmede, ur- og brilleforretninger rundt i Europa. Derudover sælger vi specialdesignede løsninger til mere end 300 smykke-, ur- og brille brands rundt i verden. Hovedsædet er placeret i Holstebro med administration, salg og produktion. Derudover har Westpack egne selskaber i både Kina og Indonesien. Der er cirka 170 ansatte fordelt på de forskellige lokationer.

#westpackdl - www.westpack.com - b2b.westpack.com

